

元金融マンが洗いざらい教えます！ 銀行の融資担当者を納得させる11個のコツ

関西企業融資サポートセンター 経営者向け融資勉強会

日時：平成26年9月29日（月） 19:00～20:30（受付18:30）

会場：大阪市中央区本町1-4-5 大阪産業創造館5階 研修室C

対象者：経営者、創業予定者

定員：20名 ※原則1社1名の受付とさせていただきます。申込み多数の場合、先着順とさせていただきます。

受講料：1,000円

講師：関西企業融資サポートセンター 代表 大坂 智一

【講師紹介】

1979年7月岩手県宮古市生まれ。横浜国立大学経営学部卒。
大学では管理会計学（主にバランススコアカード）専攻。
大学卒業後株式会社みずほ銀行で約8年中堅・中小企業RMとして法人向け融資、
外為、デリバティブ業務を経験。みずほアワードなど多くの賞を受賞。
その後、メットライフアリコにて生命保険の営業を約3年経験。入社初月から
オフィストップの成績を残す。
1000社以上の企業を担当してきた経験を活かし独立。融資に強い独立系
ファイナンシャルプランナーとして各土業と連携しながら幅広い分野で
活躍中。



会社経営をする上で、重要な要素として「ヒト、モノ、カネ、情報」といわれています。
「カネ」のなかで必要不可欠なことのひとつが銀行取引。その中でも経営者が一番気を遣うところが融資取引です。

自社の経営をより有利な方向に進めるには、まず銀行という相手を知ることが重要です。
銀行担当者が普段どのようなことに興味があり、どのように企業を評価し、案件を審査し、融資を実行しているのかについて勉強会を行います。

「銀行から融資を受ける際に苦労している」
「金融機関との良好な関係を継続していきたい」
「これから銀行融資を受けようと考えている」

このような方は是非ご参加ください。

【お申込】

必要事項（貴社名、参加者氏名、役職、電話番号、メールアドレス）をご記入の上、メールにてお申し込みください。

E-mail : info@kansai-fsc.com

お問合せ：関西企業融資サポートセンター TEL:06-6380-3321